

金融機能強化法に基づく
変更後の「経営強化計画」の概要

金融機能強化法に基づく変更後の「経営強化計画」の概要【みちのく銀行】

(令和4年3月23日公表)

(単位：億円、%)

銀行名 (時期) [資本参加額]	経営改善の目標 信用供与の円滑化の目標	計画始期 (R3/3期)	計画終期 (R6/3期)	始期比	経営改善の目標を達成するための主な取組み	
					現計画	変更後の計画
みちのく銀行 (平成21年9月) [200億円]	コア業務純益	71	72	0	<p>○地域に寄り添ったコンサルティング営業の展開</p> <ul style="list-style-type: none"> 法人・個人営業担当者及び地区本部の連携強化による最適な提案への取組み 資産運用コンサルティング及び事業承継の専門職員を地区本部に配置するなど、スピーディかつきめ細かな支援への取組み 銀行アプリや通帳レス口座の提案や、インターネットバンキング等の非来店型サービスの利用の促進など、デジタル技術の活用による顧客利便性の向上と窓口業務スリム化の両立 <p>○生産性向上と経営資源の最適配賦による持続的成長の実現</p> <ul style="list-style-type: none"> 窓口業務を中心に効率化を進め、重点分野への人員シフトを実施(260名を削減するとともに、90名を法人・個人向けコンサルティング等の重点分野に配置) グループ内(リース会社、保証会社、カード会社、サービス等)の連携を強化するなど、顧客への最適な金融機能提供への取組み 	
	業務粗利益経費率	70.99	65.32	▲ 5.67		
	中小規模事業者等向け貸出残高	5,315	5,449	134		
	同 貸出比率	22.54	22.83	0.29		
	経営改善支援先割合(※)	10.22 ⇒11.95	13.94	1.99		
	コア業務純益	71	71 (▲0)	0	<p>○地域に寄り添ったコンサルティング営業の展開</p> <ul style="list-style-type: none"> 法人・個人営業担当者及び地区本部の連携強化による最適な提案への取組み 資産運用コンサルティング及び事業承継の専門職員を地区本部に配置するなど、スピーディかつきめ細かな支援への取組み 銀行アプリや通帳レス口座の提案や、インターネットバンキング等の非来店型サービスの利用の促進など、デジタル技術の活用による顧客利便性の向上と窓口業務スリム化の両立 みちのく銀行・青森銀行がこれまで培ってきた様々なノウハウを結果することによる、コンサルティング機能の強化 <p>○生産性向上と経営資源の最適配賦による持続的成長の実現</p> <ul style="list-style-type: none"> 青森銀行との経営統合によるシナジー創出に向けて最適な店舗ネットワークを再検討するための人員配置計画の一部見直し(190名を削減するとともに、50名を法人・個人向けコンサルティング等の重点分野に配置) 2024年度に予定する青森銀行との合併を見据えた基幹系システムの統合及びサブシステムの統一化に向けた先行投資の実施 	
業務粗利益経費率	70.99	68.37 (+3.05)	▲ 2.62			
中小規模事業者等向け貸出残高	5,315	5,386 (▲63)	71			
同 貸出比率	22.54	22.71 (▲0.12)	0.17			
経営改善支援先割合	10.22 ⇒11.95	13.94 (-)	1.99			

(※)創業・新事業開拓支援について、創業2年目以降の計画再策定や再策定に伴う金融支援を追加するなどの基準の変更を実施

(注)「経営改善の目標」における()内の数値は現計画からの増減額等