

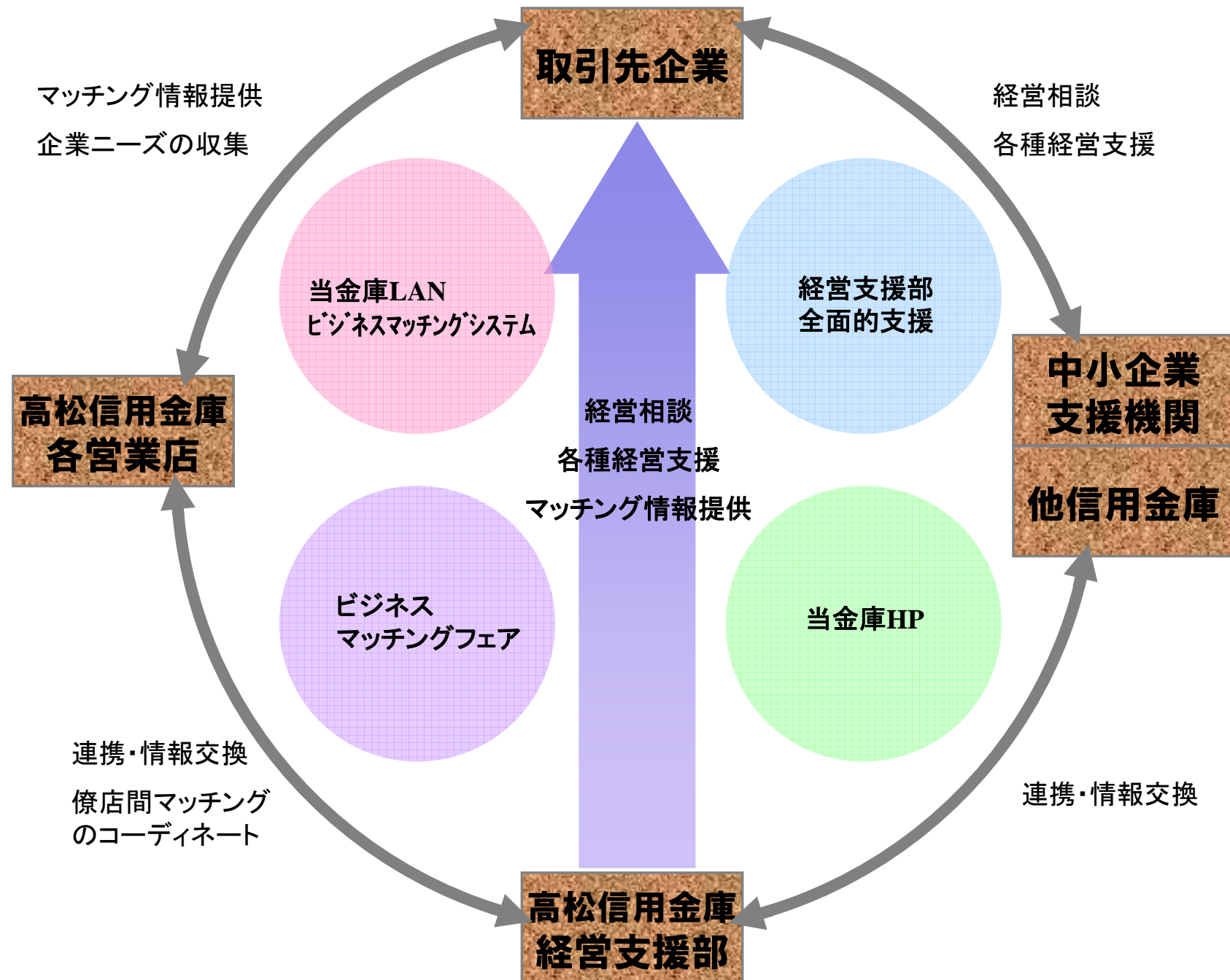
I. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援

経営改善支援としてのビジネスマッチング

(金融機関名)高松信用金庫

1. 動機(経緯)	当金庫が地域密着型金融推進計画を策定し、推進していく上で金融庁の監督指針において取組みを求められている3つの分野についてそれぞれの施策を定めた。その中でも重要施策の一つである経営改善支援についてビジネスマッチングを通じた支援方法を考えた。
2. 概要	<p><当金庫のビジネスマッチングの4本柱></p> <ol style="list-style-type: none">1. たかまつしんきんビジネスマッチングフェアの開催 当金庫及び近県信用金庫の取引先企業による出展、バイヤー企業の参加によるマッチング2. 当金庫LAN内でのビジネスマッチングシステムの運用 情報を共有化し僚店間顧客同士のマッチングをコーディネート3. 経営支援部が全面的に関与するビジネスマッチング 直接提案のあった案件について各中小企業支援機関、他信用金庫と調整し広くマッチングをコーディネート4. 当金庫HPを利用したビジネスマッチング 当金庫HPから公的機関の行う登録型マッチングシステムへのリンク
3. 成果(効果)	<ul style="list-style-type: none">・第1回目のビジネスマッチングフェアの成果としては、当日出展企業99社、来場者数2,019名、商談件数3,901件、当金庫取引先73社への3ヵ月後アンケート調査では、成約件数66件、商談継続件数116件と成約数は着実にのびている。出展企業においては、売上増加、販路拡大に繋がることはもちろん、従業員教育の一環として認められている。・平成19年4月1日運用開始のビジネスマッチングシステムは、平成20年1月末現在、ニーズ情報登録件数286件、マッチング件数147件と徐々に成果がでている。・経営支援部が平成19年10月19日に開催した経営支援セミナーに併せた高瀬地区の商談会では、成約に結びつくものもあり専門家との経営相談も活発に行われた。
4. 今後の予定(課題)	<ul style="list-style-type: none">・取引先企業にメリットのあるビジネスマッチングフェアの継続的な開催・当金庫のビジネスマッチングシステムの積極的な活用による経営改善支援

経営改善支援としてのビジネスマッチング



ビジネスマッチングの推進

ビジネスマッチング4本柱

ビジネスマッチングフェアの開催

当金庫LAN内での
ビジネスマッチングシステムの運用

経営支援部が全面的に関与する
ビジネスマッチング

当金庫HPを利用した
ビジネスマッチング

ビジネスマッチングフェアの開催

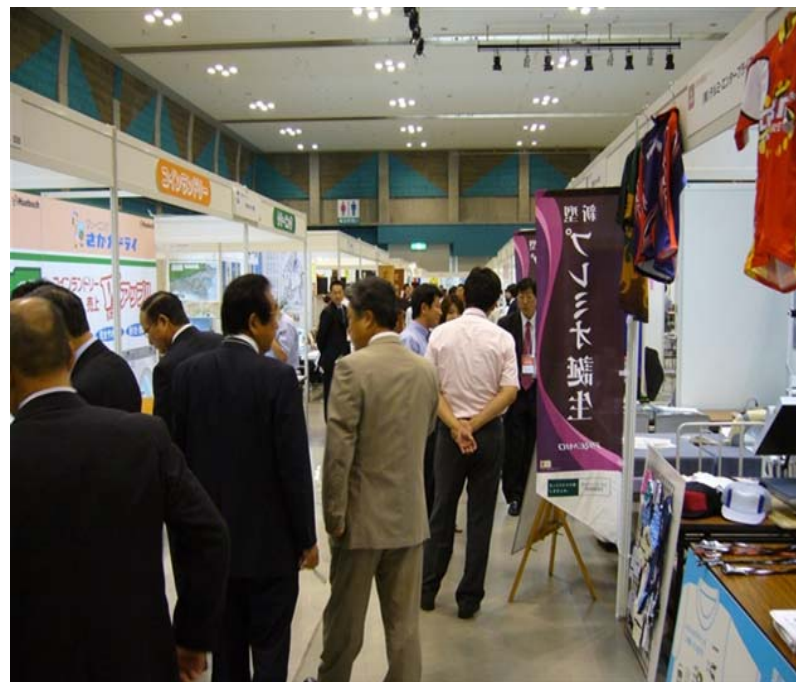
第1回たかまつしんきん ビジネスマッチングフェア2007

日時：平成19年7月5日(木) 10:00～17:00

会場：サンメッセ香川

- 出展企業 99社
- 来場者数 2,019名
- 商談件数 3,901件
- 成約件数 66件 ※
- 商談継続件数 116件 ※

※ 当金庫取引先73社への3ヶ月後アンケート調査より
現在も継続フォロー調査実施中



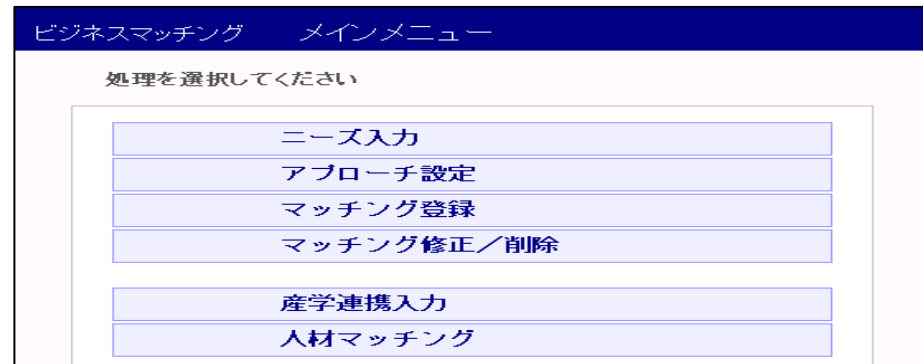
当金庫LAN内でのビジネスマッチングシステムの運用

たかまつしんきん ビジネスマッチングシステム

平成19年4月1日運用開始

- ニーズ情報登録件数 286件
- マッチング件数 147件

平成20年1月末日現在



ビジネスマッチング マッチング検索

マッチング担当者	何時	提供者	利用者	何を	どうなった	その結果	摘要
山本 伸	2007/11/02	株式会社デザインワークス	個人	不動産 建物	できた	なし	紹介できた
山本 伸	2007/11/02	個人	株式会社心臓博士	不動産 建物	できた	なし	紹介できた
山本 伸	2007/10/27	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	紹介、成契	なし	
山本 伸	2007/10/27	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	紹介、成契	なし	
山本 伸	2007/10/27	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 テクノロジー	紹介、成契	なし	
山本 伸	2007/10/27	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 テクノロジー	紹介、成契	なし	
山本 伸	2007/10/27	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 テクノロジー	紹介、成契	なし	
山本 伸	2007/11/07	個人	株式会社心臓博士	商品 食料	できた	なし	
山本 伸	2007/11/07	個人	株式会社心臓博士	商品 資材	できた	預金	
山本 伸	2007/11/07	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 (産学連携)	利用した	預金	談定手続き
山本 伸	2007/11/07	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 (産学連携)	できた	融資	
山本 伸	2007/11/07	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 車	できた	融資	
山本 伸	2007/11/01	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	技術 (産学連携)	建物建設	預金	
山本 伸	2007/11/01	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	税務 相続	会計依頼	なし	
山本 伸	2007/11/01	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	不動産 建物	建物建設	融資	
山本 伸	2007/10/25	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	パンフレットの印刷を契約	預金	旅行積金2口契約
山本 伸	2007/10/25	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	不動産 土地	当金庫遊休不動産購入	融資	法人にて来月借入検討。
山本 伸	2007/10/25	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	不動産 土地	不動産取引の仲介依頼	なし	
山本 伸	2007/10/12	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	不動産 土地	事務所建設後の賃貸申出。	融資	案件登録
山本 伸	2007/10/10	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	トラック購入	なし	
山本 伸	2007/11/02	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 車	成契	融資	保証協会融資2,000千円
山本 伸	2007/10/01	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	成契	融資	保証協会
山本 伸	2007/10/15	株式会社デザインワークス	株式会社心臓博士	商品 資材	厨房機器200万円のリース契約締結。	なし	

経営支援部が全面的に関与するビジネス スマッチング

第5回たかまつしんきん 課題解決型経営支援セミナー 2007

セミナーに併せ商談会を開催した初めての試み



開催日時 平成19年10月19日(金) 13:00~17:00

会場 高瀬支店2階会議室

テーマ 新商品開発

参加状況 23社 34名

当金庫ホームページを利用したビジネス スマッチング



The screenshot shows the homepage of Takamatsu Shinkin Bank. The header features the bank's name in colorful characters and navigation links for '金融機関番号' (Financial Institution Number), 'この街 大好き' (Love this town), and 'モバイルバンキング' (Mobile Banking). The main content area is divided into several sections:

- お使いみち自由なカードローン たかまつしんきん きやつする** (Use wherever you like, Card Loan Takamatsu Shinkin, Apply Now). A sub-headline reads: 'パートやアルバイトの方もOK! / 学生、子育てでお申し込みもOK!' (Part-time and part-time workers are also OK! / Students, applying while raising children is also OK!).
- たかまつしんきんのATMは時間外出金手数料 無料!!** (Takamatsu Shinkin's ATM has no time-out withdrawal fees, free!!). Accompanied by an illustration of a house.
- 助っ人君** (Helping Hero) promotion with a 8.5% interest rate. Sub-headline: 'お手続き!! 簡単!! 便利!! たかまつしんきん フリーローン' (Application!! Simple!! Convenient!! Takamatsu Shinkin Free Loan). Sub-headline: 'お支払い自由 / パート・アルバイト・主婦の方OK! / 原則保証人不要' (Payment freedom / Part-time, part-time workers, housewives OK! / No guarantor required in principle).

On the left side, there is a vertical menu with icons for: 商品・サービス (Products/Services), インターネットバンキング (Internet Banking), シミュレーション (Simulation), ディスクロージャー (Disk Journal), 金利一覧表 (Interest Rate Table), リレーションシップバンキング (Relationship Banking), 地域密着型金融推進計画 (Local-focused financial promotion plan), 当金庫の金融商品に係る勧誘方針 (Policy on financial product promotion by this branch), and 保険募集指針 (Insurance recruitment guidelines).

On the right side, there is a vertical menu with icons for: ごあいさつ (Greetings), プロフィール (Profile), 日曜まんてがん相談会 (Sunday Mantegan Consultation), リクルート情報 (Recruitment Information), 店舗案内 (Branch Information), 投資信託 (Investment Trust), 預金保険制度 (金融庁HPリンク) (Deposit Insurance System (Link to Financial Services Agency HP)), and 取引振替情報サイト (Transaction and Remittance Information Site).

At the bottom, there is a '最新情報 - Last Updated 2008.2.26 -' (Latest Information - Last Updated 2008.2.26 -) section with several bullet points:

- 屋島支店 平成20年2月12日新築移転オープン!! (Yajima Branch New building relocation opened on Feb 12, 2008!!)
- カードローン「きやつする」インターネット申込み受付開始 (Card Loan 'Apply Now' Internet application start)
- 住宅ローンキャンペーン金利実施中「住まいるいちばんプラス」「住まいるサポート」 (Mortgage loan campaign interest rate implementation in progress 'Living Plus' 'Living Support')
- 平成19年9月中間決算について (Regarding the FY19 interim financial statements)
- YOI学ローンキャンペーン実施中 (YOI Education Loan Campaign in progress)



J-Net21
中小企業ビジネス支援サイト



BIZ MATCH STATION
ビジネス・マッチング・ステーション



ビジネス・マッチング・ステーションには、「外注先を探している」、「仕事を受注したい」、「新規取引先を開拓したい」等の多様なニーズを有する企業が多数登録されており、常に最新の発注情報等が掲載されています。▶▶▶

